

## SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY ZAGRANICZNEJ

Do głównych zadań osoby zatrudnionej na tym stanowisku należeć będzie m.in:

- Poszukiwanie nowych klientów
- Współtworzenie i realizacja planu sprzedaży
- Utrzymywanie dobrych relacji z obecnymi klientami

Od kandydatów oczekujemy:

- Dobrej znajomości języka angielskiego
- Łatwości w nawiązywaniu kontaktów
- Swobody w budowaniu relacji handlowych
- Wykształcenia minimum średniego
- Prawa jazdy kat. B
- Doświadczenia zawodowego w obszarze sprzedaży
- Wysokiej kultury osobistej oraz odporności na stres
- Mile widziana znajomość innych języków obcych

Oferujemy:

- Atrakcyjne wynagrodzenie ( wynagrodzenie zasadnicze plus premia)
- Dużą samodzielność w kreowaniu pomysłów na realizację sprzedaży
- Narzędzia niezbędne do realizacji zadań
- Pracę w młodym i ambitnym zespole w firmie o ogromnym potencjale rozwojowym
- ubezpieczenie grupowe i medyczne dla pracowników oraz ich rodzin

Osoby zainteresowane prosimy o zapoznanie się z informacjami o naszej firmie na stronie i przesyłanie aplikacji wraz z poniższą klauzulą.

**"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w celu rekrutacji, zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych). Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w zakresie przyszłych procesów rekrutacyjnych.**